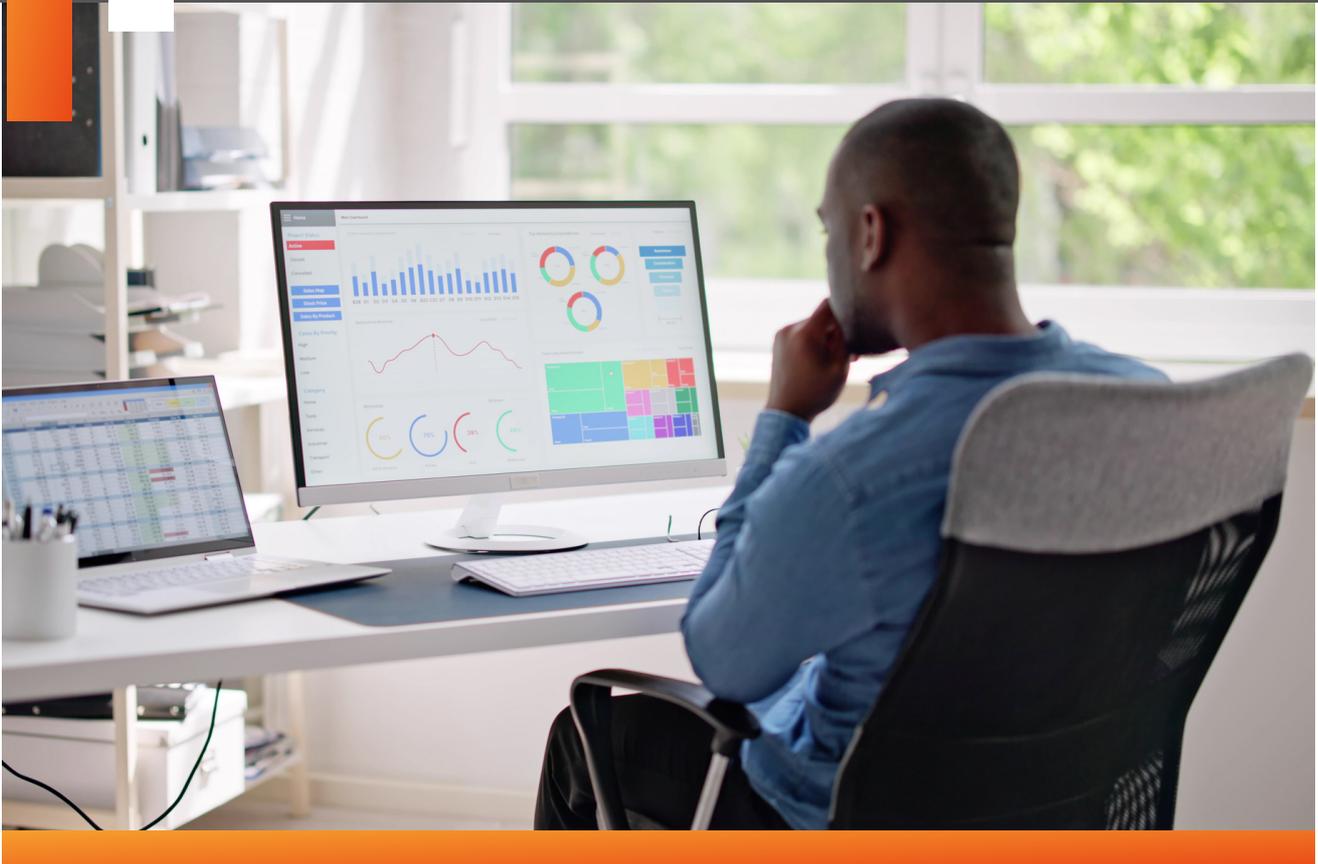


QUAL O MOMENTO CERTO DE FAZER CAPTAÇÃO DE RECURSOS FINANCEIROS PARA SUA EMPRESA?



A captação de recursos financeiros pode ser feita em diversos momentos diferentes do negócio.

Mas, existem alguns cenários específicos onde é recomendável captar recursos, como em momentos de:

- **Expandir o negócio;**
- **Pagar contas atrasadas;**
- **Fazer reformas;**
- **Adquirir outros negócios;**
- **Investir em colaboradores ou ferramentas.**

Existem várias formas diferentes para a sua empresa fazer a captação de recursos financeiros. Separamos a seguir 5 maneiras de captar dinheiro para o seu negócio!

1. Financiamento Bancário

Fazer um financiamento no banco é a forma mais convencional de captar recursos. Mas, ao escolher essa opção, é fundamental que o controlo financeiro da sua empresa esteja organizado. Visto que, para ser aprovado, o banco fará uma análise de crédito no perfil da empresa.

2. Investidor Anjo

Outra maneira de captar recursos é a partir de um investidor anjo. O investidor anjo é uma pessoa que investe recursos próprios em uma empresa ou projecto com o objetivo de obter retorno financeiro dessa empreitada.

3. Sócios

Captar recursos dos sócios da empresa também é uma forma interessante de levantar dinheiro.

4. Investimento Próprio

Já o investimento próprio é uma alternativa interessante para quem vai gerir o negócio sozinho. Para isso, você pode guardar seu próprio dinheiro até ter o montante necessário para investir na empresa.

5. Crowdfunding

Uma boa dica para obter dinheiro a partir do Crowdfunding é oferecer algo em troca dessa captação. Dessa maneira, a chance das pessoas investirem se torna maior!

Apesar dessa ser uma forma interessante de captar recursos, ela costuma ser utilizada por empresas maiores que já são conhecidas no mercado, porque isso facilita para que mais pessoas comprem suas cotas.

Vantagens em contar com recursos de terceiros

Quando vale a pena fazer captação de recursos?

Para saber quando é o melhor momento para a sua empresa captar recursos, é preciso que você primeiro analise a tesouraria da sua empresa e veja quais recursos próprios a empresa tem hoje.

Somente a partir dessa análise que você saberá se é necessário captar recursos de terceiros e qual valor seria o mais adequado para a sua empresa.

Além disso, é preciso analisar a forma que os recursos serão captados e assim verificar se será algo que demandará mudanças na organização interna da empresa ou até a contratação de consultores para seguir com a negociação.

Sendo assim, para saber quando vale a pena captar recursos, é importante analisar o cenário atual da empresa e verificar se a captação virá para ajudar ou prejudicar o negócio.

Entre em contacto connosco e saiba mais como poderá captar mais recursos financeiros para a sua empresa.

Autora:



Sofia Chaves